

# Вакансия



**ВЕДУЩИЙ МЕНЕДЖЕР ПО ПРОДАЖАМ  
(НАПРАВЛЕНИЕ ПИЩЕВЫХ ИНГРЕДИЕНТОВ)  
ЛОКАЦИЯ: г. САНКТ-ПЕТЕРБУРГ**

---

## **ОСНОВНЫЕ ОБЯЗАННОСТИ:**

- Поддержание и развитие ассортимента продаж по вверенной группе продуктов
- Поиск продуктов и поставщиков, переговоры
- Поддержание партнёрских отношений с поставщиками и клиентами
- Анализ рынков сбыта по своим группам продуктов
- Ценообразование и планирование объемов продаж
- Поддержание необходимого запаса товара на складе, в соответствии с правилами компании, указаниями руководителей.
- Формирование отчётов по продажам, складу, задолженности и других, установленных в компании видов отчетности
- Участие в выставках, семинарах и других мероприятиях, проводимых компанией.
- Командировки

## **ТРЕБОВАНИЯ:**

- Высшее образование (предпочтительно в области технологии пищевого производства)
- Опыт работы с поставщиками (переговоры/закупки/ценообразование)
- опыт продаж B2B (в идеале - пищевых ингредиентов)
- системность (анализ/планирование)
- владение английским языком (письменный и устный)

## **ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА:**

- Ориентация на результат
- Умение работать в команде
- Умение выстраивать долгосрочные отношения
- Соответствие ценностям компании

## **УСЛОВИЯ:**

- Официальное оформление в штат
- Конкурентная зарплата (фиксированная часть + % с продаж)
- Отличные условия труда: комфортный офис, дружный коллектив
- Возможности карьерного роста и заработка

Резюме направляйте на: [job@utsrus.com](mailto:job@utsrus.com)